

Программа вебинара Минэкономразвития России

21 января, 10:00-12:35 (московское время)

Тема: Инструменты увеличения продаж

Модератор: Роман Султанов

№	Время выступления	Тема выступления	Спикер
	10:00-10:05	Вступительное слово модератора	
1	10:05-10:25	20 практических способов увеличить продажи и прибыль	Александр Ерохин Бизнес-эксперт, предприниматель, автор книг по управлению продажами
	10:25-10:30	Ответы на вопросы	
2	10:30-10:50	Технологии и выгоды создания амбассадоров вашего бренда	Николай Голешихин Бизнес-тренер, консультант, спикер федеральных площадок. Автор книги «ГОЛДРИНГ. Алгоритм эффективных продаж»
	10:50-10:55	Ответы на вопросы	
3	10:55-11:15	Инструменты для роста продаж минимум на 30%	Никита Потапенко Директор по продажам SYNERGY SOFT
	11:15-11:20	Ответы на вопросы	
4	11:20-11:40	Эндорфины продаж Психология продаж Нейро продажи	Гагик Мурадян Директор департамента продаж, генеральный продюсер предпринимательских программ Школы Бизнеса «Синергия»
	11:40-11:45	Ответы на вопросы	
5	11:45-12:05	Кейсы, увеличивающие средние чеки	Дмитрий Ащепков Предприниматель, бизнес-тренер, бизнес-консультант, один из ведущих экспертов по продажам в России
	12:05-12:10	Ответы на вопросы	
6	12:10-12:25	Как не только выжить в Локдаун, но и приумножить прибыль в 2 раза Эффективная стратегия развития на падающем рынке роскоши	Олег Ефремов Основатель ювелирного бренда EFREMOV, который входит в ТОП-5 лучших производителей ювелирных украшений России
	12:25-12:30	Ответы на вопросы	
	12:30-12:35	Закрытие вебинара	